

Solutions de vente au détail 4G LTE de Cradlepoint

DÉFI : FIABILITÉ ET SÉCURITÉ À LA PÉRIPHÉRIE DU RÉSEAU

Dans le monde trépidant de la vente au détail, la fiabilité est essentielle – tout autant que la sécurité, l'agilité et la rentabilité. Les détaillants veulent tout à la fois, et ils dépendent de leurs administrateurs informatiques pour équilibrer ces besoins. Qu'il s'agisse d'assurer une connexion permanente pour les réseaux de magasins, de mettre en place des systèmes intelligents visant à influencer le comportement des acheteurs, ou de transmettre des analyses en temps réel pour éclairer les décisions en matière de marketing et de stocks, le succès de la vente au détail repose sur un réseau capable de prendre en charge la liste croissante d'applications essentielles qui dépendent d'une connectivité Internet en toute sécurité.

Auparavant, il était difficile voire impossible de trouver une solution qui permette d'équilibrer ces exigences. Les options câblées moins coûteuses comme DSL se traduisent par des heures d'indisponibilité chaque mois. D'autres solutions comme les connexions T1 offrent une plus grande disponibilité, mais affichent un coût généralement prohibitif pour les déploiements distribués à grande échelle.

SOLUTION : SOLUTIONS DE VENTE AU DÉTAIL 4G LTE DE CRADLEPOINT

Les solutions de Cradlepoint permettent aux réseaux de vente au détail d'avoir tout : un déploiement rapide et facile ; une sécurité de pointe ; 99,99 % de disponibilité ; et une plateforme de gestion dans le cloud qui permet d'économiser du temps et de l'argent. Exemples d'applications pour les solutions de vente au détail de Cradlepoint :

- + Magasin éphémère / Magasin dans un magasin / Kiosques
- + Vente au détail omnicanal
- + Affichage dynamique
- + Point de vente
- + Basculement pour la continuité des activités
- + Gestion unifiée des menaces et conformité PCI

**LES POINTS DE
VENTE PHYSIQUES
RESTENT LE POINT
DE CONTACT DE
VENTE AU DÉTAIL
PRINCIPAL DES
CONSOMMATEURS.¹**

¹ pwc.com, rapport 2015 sur la vente au détail



Connectivité réseau globale de Cradlepoint.

AVANTAGES DE LA VENTE AU DÉTAIL 4G LTE DE CRADLEPOINT

- + **Sécurité d'entreprise** : Les protocoles et applications de sécurité sophistiqués de Cradlepoint sont spécialement conçus pour la conformité PCI. Cradlepoint permet également la mise en place de réseaux parallèles pour séparer les données des points de vente et limiter le champ de la conformité PCI.
- + **Déploiements gérés dans le cloud** : Enterprise Cloud Manager de Cradlepoint vous permet de gérer des milliers de périphériques à partir d'une console unique ; cela s'accompagne d'un déploiement et d'une configuration automatiques et d'une facilité de gestion de la vente au détail distribuée.
- + **Connectivité double modem / double SIM** : Les routeurs de périphérie avancés double modem / double SIM de Cradlepoint avec WAN Diversity offrent une connectivité principale et de basculement, ainsi qu'un transfert Ethernet-sans fil dans un périphérique unique pour fournir une véritable solution « à câblage limité ».

RÉSUMÉ

Les solutions de Cradlepoint sont sécurisées, très fiables, et conçues pour exceller dans les situations où chaque minute compte. La gamme AER de Cradlepoint permet aux détaillants de gérer intelligemment la connectivité câblée et sans fil convergente à la périphérie du réseau.

Cradlepoint offre une facilité d'utilisation intégrée associée à des applications de sécurité de pointe pour les environnements de vente au détail. Leader mondial des solutions de réseau 4G LTE gérées dans le cloud, définies par logiciel, Cradlepoint fournit une connectivité sécurisée d'entreprise aux détaillants. Pionnier de l'intégration totale de LTE haut débit dans ses solutions, Cradlepoint tire au maximum profit du potentiel du cloud pour les entreprises dans le monde entier.

CONSULTEZ CRADLEPOINT.COM/RETAIL POUR EN SAVOIR PLUS.

EXEMPLE DE RÉUSSITE : PANDORA JEWELRY

PANDORA avait l'intention d'ouvrir l'un de ses concept stores uniques à Lancaster (Pennsylvannie) à la fin de l'automne. Une grève imprévue de son fournisseur d'accès Internet (FAI) menaçait de retarder l'ouverture d'au moins trois semaines, ce qui aurait amené le magasin à manquer une partie de la période d'achats des fêtes de fin d'année. Sans connexion Internet, la boutique risquait de perdre des dizaines de milliers de dollars de revenus et de frais de location.

Le détaillant a décidé d'utiliser une solution sans fil comprenant un routeur de Cradlepoint. Dans un premier temps, le magasin s'est appuyé entièrement sur sa connexion sans fil 4G via Cradlepoint pour exécuter son système de PDV et traiter les transactions par carte de façon transparente. Lorsque la boutique a obtenu la connexion de son FAI, le périphérique de Cradlepoint a fonctionné comme solution de basculement 4G instantané pour la continuité des activités.

« En pouvant ouvrir comme prévu, nous avons été en mesure d'attirer la clientèle pour maximiser les ventes de la période des fêtes. Si nous avions été obligés de retarder l'ouverture de juste quelques semaines, cela aurait pu nous coûter plus de 50 000 \$ de chiffre d'affaires et de frais. »

– ASHLEY WALTHER, PANDORA,
RESPONSABLE DU MAGASIN DE PARK
CITY CENTER